

オープンセミナー

人を支える喜びが、社会を変える力になる



一般社団法人

日本プロセラピスト協会[®]

Japan Professional Therapist Association

日本プロセラピスト協会設立の背景

多くの資格発行団体は、その後のフォローアップがなく資格取得後それを活かさないままスキルを埋没させてしまっている未セラピストが非常に多い

『資格取得後にその活かし方をサポートしてくれたりセラピストの経験を積むための場が少ない』

セラピストの資格取得と活動サポートが出来る仕組みと場づくり

セラピストの『自立・自律・自活』を支援することで明るく豊かな社会づくりに貢献します
資格取得後のセラピストの自立(自律)支援と地位向上

一般社団法人 日本プロセラピスト協会

2013.2.1設立



一般社団法人

日本プロセラピスト協会®



一般社団法人

日本プロセラピスト協会TM

～協会理念～

**セラピストの『自立・自律・自活』を支援することで
明るく豊かな社会づくりに貢献します**

自立：自分の思いによって立つ

自立 自律 メンタル

自活：収益を上げる

自活 スキル

**自律：人間力(学び、行動し、成長し続け努力を惜しまず
成果を人と分かち合うことが出来る人)**

セラピストの自立支援と地位向上

セラピストとして活躍しよう

- ・やり方がわからない
- ・プロとして不安
- ・練習の場がない

日本プロセラピスト協会

- ・セラピストとして自分軸をどのように設定するか
- ・プロとして必要なビジネススキルとマインドを学べる
- ・学んだことを活かせる実践の場を用意

プロセラピストとして「自立・自律・自活」

セラピストとして活躍しよう

プロセラピストてなに？

(既存の) 知識や技法のみならず、人間力とビジネススキルをたゆまず磨き続け業界全体の成長とセラピストの普及に貢献することができる人

ビジネススキルてなに？

セラピストとしての情報収集力、マーケティング能力、社会適応能力、ビジネスの基本姿勢をしっかりと持ったうえで新しいことも取り入れ、顧客ニーズに応える力

マインドてなに？

セラピストとしてのあり方・自分軸をしっかりと持つことで、ぶれない自分軸となり、プロ意識と「セラピストマインド」を発揮するプロセラピストとして人間力を磨きます。

「セラピストマインド®」
人を思い、人に寄り添い、
笑顔と可能性を引き出す心のあり方

私たち、セラピストが出来る事

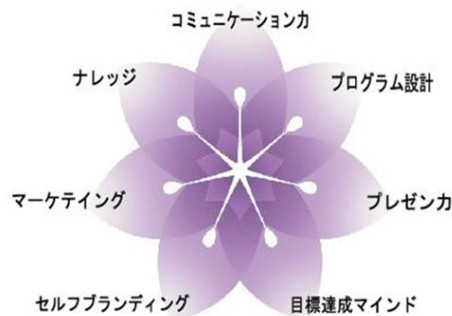
セラピスト/セラピーの普及により、未病を防ぎ
健やかな人たちが思いやりの連鎖を起こし
全ての人々が明るく笑顔で過ごせる社会

そんな社会づくりに
私たちは貢献します

～全てのセラピストにセラピストマインド®を～

セラピストマインド™：人を思い、人に寄り添い、
笑顔と可能性を引き出す心のあり方

日本プロセラピスト協会講座の7つのスキル

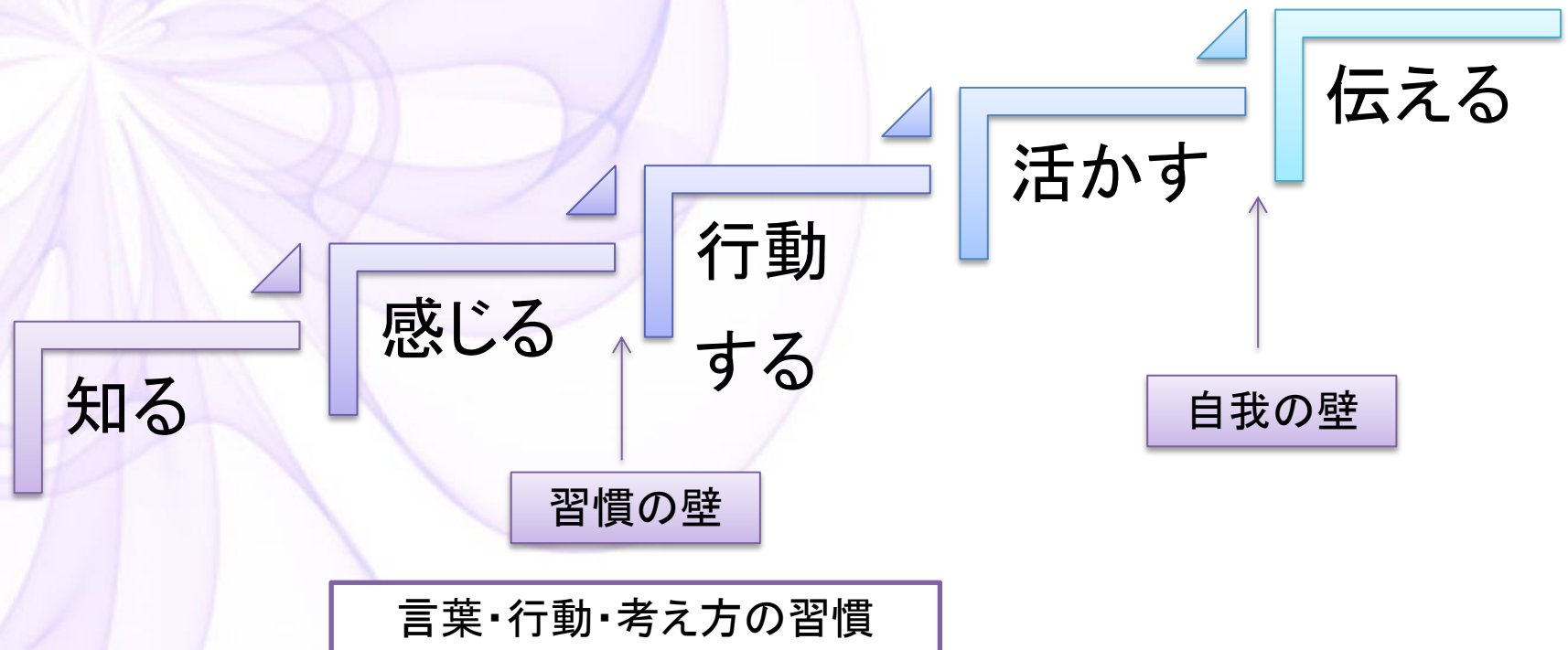


日本プロセラピスト協会が提供する
養成講座は7つのスキルについて
学び、実践します

ナレッジ	ナレッジ=知識・知見 現在のセラピストとしての社会における位置付けや 接客マナー、マインドなどセラピストとしての基本知識を学びます
マーケティング	セラピストとして活動していく上での戦略や価格設定 クライアントの顧客満足度を上げるための思考や行動を考えます
セルフブランディング	世界に一人だけのオンリーワンセラピストになるために 1人1人個性や強みを活かしたブランディングを作り上げます
目標達成マインド	数字を表す具体的な目標からメンタル的な抽象的な目標まで セラピストとしての成功を加速させる目標設置の考え方、達成のためのマインドを育てます
プレゼンカ	信頼されるセラピストとしての「影響力」「説得力」=プレゼンカだと捉え そのための効果的な伝え方(話し方や表現法など)について考え実践します
プログラム設計	ファシリテーターとしてのセミナープログラム オリジナリティのあるプログラム設計を考えます
コミュニケーションカ	クライアントまたは受講生から信頼されるラポール(共感)を得て お互いの双方向での情報や想いを繋ぐセラピスト/ファシリテーターに なるためのコミュニケーションカを高めます

日本プロセラピスト協会講座の基本

学びを客観的視点で分析し、**ぶれない自分軸を発見し**、
問題解決能力を身につけ、諦めずモチベーションを継続する
「人間力のあるセラピスト」を育成します。
ここではそのための学びのステップを理解します。



直感で答えて下さい

[3分]

1) どんな時に「ためらいもなく美しい」と思う？

2) 「今日はいいい1日だったな」と思う日はどんな日？

▶過去からの経験でも良いし、想像でもよい。

経営理念・経営方針・経営目標

経営理念・・・経営への自分の思い

経営方針・・・思いを実現するための具体策

経営目標・・・具体策の数値化

セラピスト＝個人事業主

経営者の仕事

① 選択する

② 最適配分 人、モノ、金、情報

③ 人を動かす 支援者、スタッフ、お客様

ビジネスで大切なキーワード

- 自分軸 現実に流されないためのアンカー(思想)
- 人間力 決して失われる事のない報酬 (成長)
- 目標 成長していくための最高の方法
- お客様 心ころの姿勢を映し出す鏡
- セラピストマインド[®] 相手の心の声を感じ取る力量
- 実績 あきらめずにやり続ける本気のか
- 情報力 新しい価値を生み出す力
- 分析力 変化に対応する能力

自分と他者のニーズは一致していますか？



※セラピストマインドあふれる対応

自分のぶれない軸を知らなければ、
他者を引き出す事もできない

コミュニケーション力とは

- 関心 = 相手に関心を持つ
- 共感 = 相手との共感ポイントを探す
- 貢献 = 相手のためになにができるか
お役立ちポイントを探す



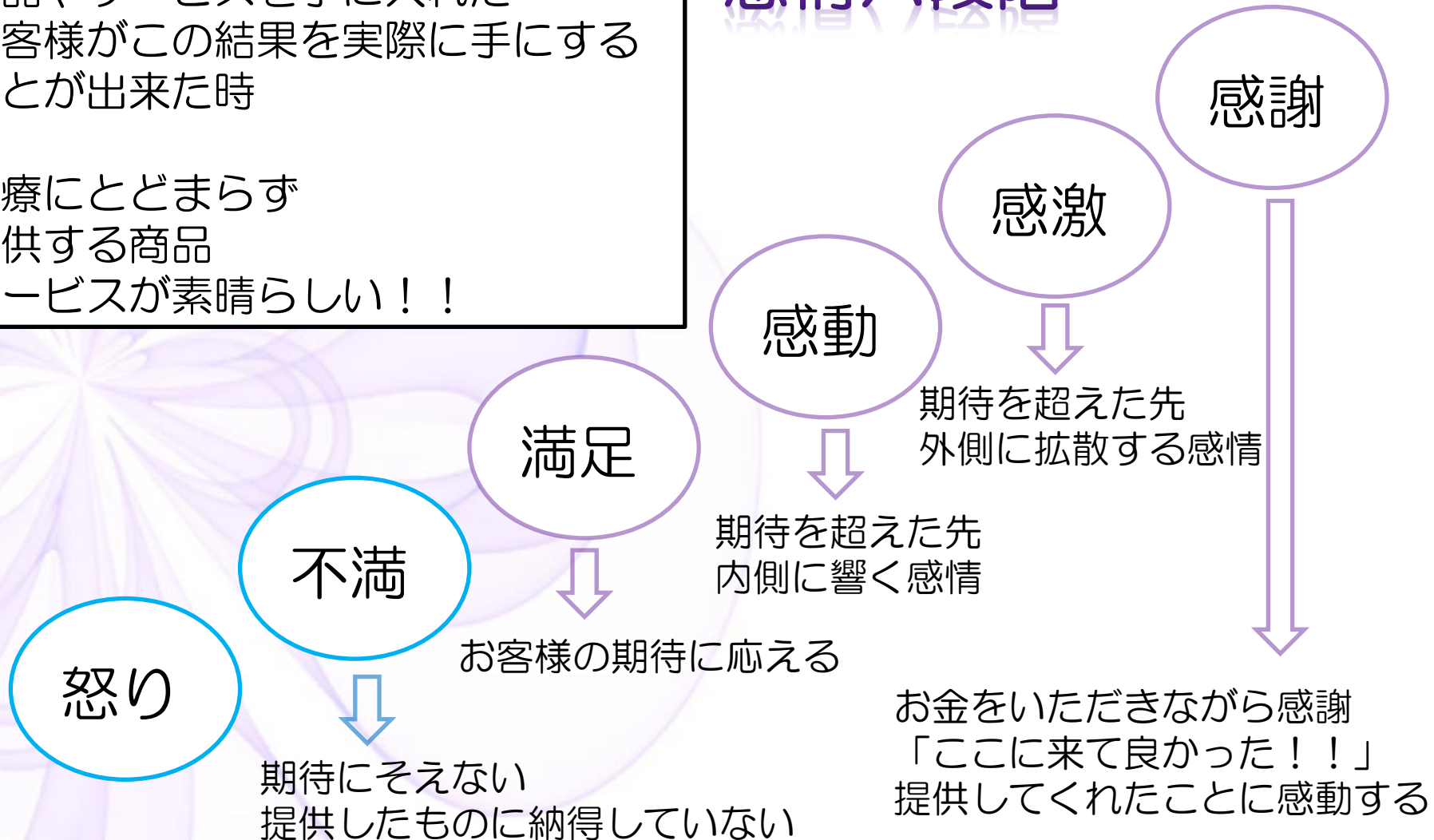
信頼関係

感動される接客術～要素と仕組み～

商品やサービスを手に入れた
お客様がこの結果を実際に手にする
ことが出来た時

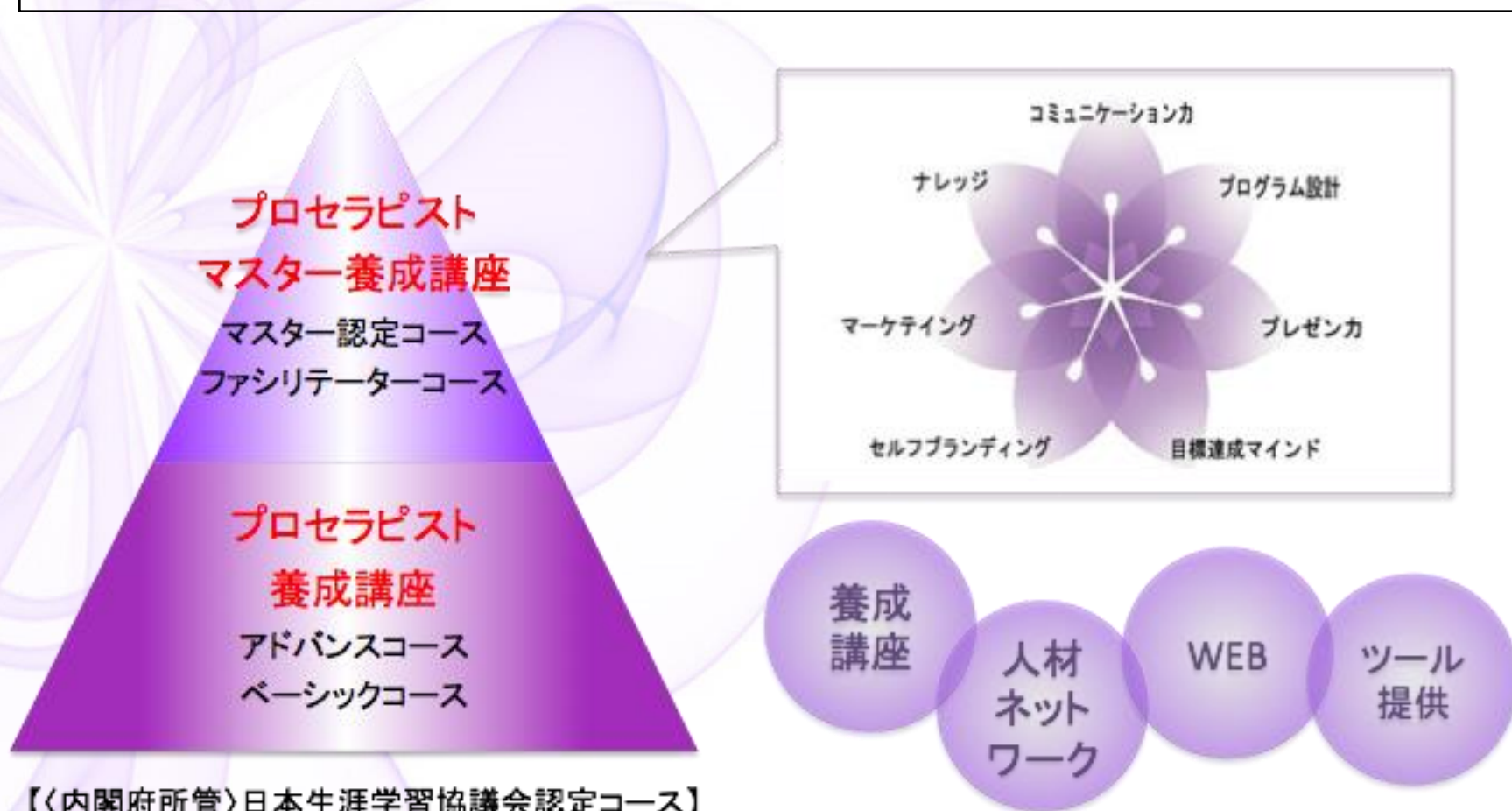
治療にとどまらず
提供する商品
サービスが素晴らしい！！

感情六段階



日本プロセラピスト協会認定講座とは

深く学びを実感できる養成講座と様々な視点の支援でセラピストの自立（自律）と社会的地位の向上を目指しプロとしてのセラピストを育成・サポートします。



【〈内閣府所管〉日本生涯学習協議会認定コース】

日本プロセラピスト協会認定講座とは

コース名	目指すゴール : 目標
マスターコース	プロセラピスト育成の専門家として、 起業する。協会の認定講師。
ファシリテーターコース	人に教える力をブラッシュアップし、ベーシックコースを開講できる先生として活躍する。
アドバンスコース	既存のメニューをブラッシュアップして 集客につなげる。
ベーシックコース	セラピストに必要な基本的なブランディング力 とコミュニケーション力をつける。